

INFORME

Conjuntura

Primer 'venture builder' de la Catalunya Sud

Pese a la coyuntura adversa, los emprendedores no se rinden. El último fin de semana de septiembre arrancan los motores de StartSud, el primer 'venture builder' del sur de Catalunya. A diferencia de los 'company builders' —que no aceptan ideas externas—, incubadoras de startups —buscan ideas en fase muy inicial— o aceleradoras convencionales —proyectos empresariales en fase avanzada—, los 'venture builders' también son plataformas de creación de empresas digitales que aportan "ideas y modelos de negocio a partir de éxitos ya testados en otros mercados, además de proyectos que nos llegan de emprendedores interesados", explican los fundadores.

StartSud, con sede en Reus (Redessa 1) prevé desarrollar proyectos de base digital vinculados a los sectores principales de la Catalunya Sud como el turismo o el agroalimentario. Nace por iniciativa de seis perfiles de gran valor añadido, con emprendedores de éxito, veteranos de la industria digital e inversores experimentados en sus filas: Armand Bogaarts (Eurofiber, Messagenes, Jungle Trek...); el ex concejal y experto en promoción económica Marc Arza; el director de la Cátedra de Emprenduría de la URV, Xavi Cámara; Miquel Mora (Housfy, yaencontre...); Enric Guinovart (Dormideo, Incubalia...); y Joel Vicent (Optio).

El 'venture builder' ofrece acompañamiento (ideas, talento, expertos, gestión, desarrollo, marketing...) y hasta 15.000 euros de capital inicial para impulsar cuatro iniciativas que se convertirán en nuevas startups en su bootcamp durante un periodo máximo de seis meses. El StartSud Weekend, el 26 y 27 de septiembre en Jungle Trek, servirá para seleccionar a 30 personas con espíritu emprendedor que quieran trabajar en equipo acompañados de un equipo de mentores de primer nivel.



Joan-Andreu Reverter i Garriga
Advocat

Negociar amb els creditors: el millor antídoto a la liquidació

Com a advocat amb una llarga experiència en temes concursals, nodrida sobretot en els temps de la passada crisi i a la vista del nou Text Refós de la Llei Concursal, vull traslladar alguns consells a fi d'evitar alguna de les desafortunades situacions concursals que s'han viscut anys enrere, provocades per la rigidesa de la normativa concursal i la lentitud dels Jutjats Mercantils, que abocaven les empreses al cessament d'activitat. La nova Llei, segons el meu parer, no ens aporta grans solucions. Per exemple, ens continuarem trobant amb les grans dificultats d'assolir acords amb l'Agència Tributària i amb la Tresoreria de la Seguretat Social; els interessos generals que representen aquestes Administracions són la raó del seu privilegi com a creditors, però el problema està en què la inflexibilitat per part d'aquests organismes per a acceptar acords de quitança o d'ajornaments de pagaments més enllà dels establerts a la pròpia normativa fiscal o de la Seguretat Social han abocat moltes empreses a la liquidació.

És evident que d'avui per demà no s'aconseguirà limitar els privilegis de les Administracions en seu concursal, però almenys vull oferir el consell, en previsió dels temps que estan venint, d'aprofitar el dret pre-concursal, que ha estat objecte d'una nova i desenvolupada regulació a la Llei. En la mesura que sigui possible, les hipotètiques situacions d'insolvència s'han d'afrontar quan encara es disposi d'una continuïtat empresarial (quan l'empresa encara està viva al mercat) i s'ha d'evitar entrar en concurs. En base a aquestes premisses, l'Administrador de la societat i

els socis (l'acord dels quals es necessari per a la presa de certes decisions) encara controlen la societat i no depenen dels temps del Jutjat ni del control ni de la supervisió d'una Administració concursal (amb la qual cosa es disposa d'una agilitat de presa de decisions i d'execució de les mateixes que pot resultar vital en temps de crisi).

Un dels instruments que considero que han de ser aprofitats són els acords de refinançament amb les en-

Les situacions

d'insolvència s'han

d'afrontar quan

l'empresa encara està

viva al mercat i s'ha

d'evitar entrar en

CONCURS

titats bancàries (vist que també la possible caiguda de l'economia també les pot arrossegar a elles i, en conseqüència, possiblement seran més receptives a col·laborar en aquests acords). La regulació del règim d'aquests acords de refinançament, ja siguin col·lectius o singulars, tal com estan regulats al nou text legal, poden ser un instrument molt útil per a garantir la continuïtat empresarial. Això és un dels exemples en virtut dels quals defenso l'anomenat dret pre-concursal, basat essencialment en la negociació amb els creditors, amb caràcter preventiu, que augmenta considerablement les possibilitats de superar la crisi. ■



La temporada turística no ha sido buena, pero su finalización incrementará (más) el paro.

de 2019. En marzo de 2019 se inscriben 141 frente a las 62 de este año (-56%); en abril 120 contra 31 (-74%); en mayo 112 por 51 (-54,5%); y finalmente en junio el referido 16% por debajo, con 113 el pasado año por 95 en el actual.

"El problema para el estímulo de la actividad económica es la falta de realismo de los gestores de la crisis sanitaria; continúa prevaleciendo la opinión de los virólogos y los epidemiólogos, que lógicamente recomiendan la restricción de movimientos, en vez de las recomendaciones de los agentes que generan riqueza, y ni siquiera de los médicos; el resultado es una situación que ahuyenta a los inversores y que provoca el aplazamiento de los proyectos de emprendeduría", razona Sebastià Cabré desde Empresaris de Tarragona.

15.000 parados más

La debilidad del pulso económico se evidencia también en las cifras del paro. Aunque julio —mes en el que incluso bajó el desempleo en 2.650 personas— y agosto (casi 1.200 parados más, algo por encima del 2%) han suavizado las estadísticas, en la actualidad hay en Tarragona 14.815 parados más que en 2019. Sobre un total de casi 57.000, significa un incremento superior al 35% en términos interanuales. La Encuesta de Población Activa ya reflejó en el segundo trimestre un aumento del paro de 8.700 personas hasta rozar las 59.000 personas, lo que supone una tasa por encima del 15% frente al escaso 13% de inicios de marzo.

En julio, con el arranque de la temporada alta del sector turístico se registraron en el Camp de Tarragona y Terres

de l'Ebre algo más de 29.500 contrataciones (+55% respecto a junio), alrededor de 6.650 menos (-18,4%) que en julio de 2019. El pasado mes de agosto los contratos caen un 35% respecto a julio (10.500 menos) y un 16,2% respecto al año anterior (casi 3.700 menos). En ambos casos, el 90% de las contrataciones son temporales.

"Entre finales de septiembre y octubre se comenzará a vislumbrar el alcance real del daño en el tejido productivo, derivado tanto de la peor temporada turística que se recuerda como de la nefasta gestión de la pandemia por la implementación de medidas poco racionales", valoran desde la CEPTA. Según su criterio, "no hay motivos para el optimismo cuando se ha evaporado un 15% del PIB nacional proveniente del turismo extranjero". ■